Здружение на граѓани
ФИНАНЦЕ ТХИНК
Институт за економски истражувања и политики
Бр. 02-222/01
14.06.2018 год.
СКОПЈЕ

14.06.2018

Предмет: Барање за доставување понуда за **Обучувач за меки вештини** на проектот "Надминување на јазовите помеѓу мултинационалните компании и домашните МСП во Македонија" РЕФ БР. 12-7323/1, финансиран од Европската Унија

Финанце Тхинк – Институтот за економски истражувања и политики, објавува повик за избор на надворешен обучувач за меки вештини. Повикот се спроведува во рамки на проектот "Надминување на јазовите помеѓу мултинационалните компании и домашните МСП во Македонија" РЕФ БР. 12-7323/1, финансиран од Европската Унија спроведен од Finance Think – Институт за економски истражувања и политики, Скопје во партнерство со Центар за Управување со Промени.

1. **<u>За проектот</u>**

Основна цел на проектот е "да се воспостават и/или да се подобрат врските помеѓу домашните мали и средни претпријатија и мултинационалните компании кои работат во Македонија, со цел да се зголеми конкурентноста на домашниот бизнис сектор".

2. **<u>Предмет на набавката</u>**

Предмет на набавката е обучувач за меки вештини[1] за изработка за спроведување на обуки за меки вештини за домашните компании.

3. **<u>Очекуван резултат</u>**

Очекуван резултат е:

- Дизајн на обуките преку курикулум и презентации на потенцијални теми за: презентациски вештини, промоција и презентација на производи/услуги пред заинтересирани купувачи, промоција и претставување пред потенцијален добавувач и воспоставување на соработка, претставување на саем (пред, за време на саем и подоцна), комуникациски вештини и сл[2].
- Испорака на пет дневна обука(и) за јакнење на вештините на домашните компании на претходно споменатите обуки. Потенцијален распоред на обуките би бил 2+2+1, или согласно преференциите и можноста за учество на учесниците на обуката.

[1] Државните службеници и/ или останатиот персонал тековно вработени во јавната администрација нема да бидат прифатени доколку аплицираат за обучувачи. Обучувачот мора да е независен и без конфликт на интерес по однос на обврските дефинирани во овој Опис на надлежности.

[2] Деталите за обуката ќе бидат дефинирани согласно анализата за потреби за обуки на компаниите.

4. **Главни активности на Обучувач**

Активностите вклучуваат:

- Подготвителни активности (дизајн на обуката и материјали) и извештај од обуката – 5 дена;
- Испорака на обуката - 5 дена.

Предметот на договорот е неделив. Понудувачот во својата понуда треба да ги вклучи сите составни делови, во спротивно понудата ќе се смета за неприфатлива. Договорот за набавка се однесува на вкупната цена, без ДДВ, во која се вклучени сите трошоци и попусти.

5. **Период и обем на ангажманот**

Вкупниот ангажман е 10 денови.

Периодот на спроведување на активностите и испорака на обуките е септември – ноември 2018 година[3].

6. **Потребни вештини и квалификации на Обучувачот**

   a. **Задолжителни барања**

- Високо образование
- Минимум 7 (седум) години работно искуство во маркетинг и продажба
- Познавање на македонската економија и бизнис секторот
- Познавање на меѓународните стандарди и барања на интернационалниот пазар
- Практично познавање и имплементација на барањата на интернационалниот пазар

   b. **Предност**

- За предност ќе се смета доколку лицето има видливост кај домашните компании или општата јавност.

7. **Критериум за доделување на договорот за набавка**

Критериум за доделување на договорот за набавка е според принципот „најдобра понудена вредност (квалитет) за дадена цена" (т.н. best value for money-quality ratio). Квалитетот носи максимални 70 бодови, а се оценува според максималниот процентуален придонес на следните критериуми:

- Квалитет врз основа на критериумите – максимум 70%;
- Оценка на професионална биографија – максимум 30%;

Цената носи максимални 30 бодови и се оценува според формула, при што најниската понуда добива максимални 30 бодови, следната најниска 20 бодови и највисоката 10 бодови.

Како критериуми кои се оценуваат се:

- Образование

[3] Периодот е апроксимативен. Потенцијални промени се возможни, согласно можноста на учесниците да учествуваат и расположливоста на слободни простории во избраната локација.

- Искуство во маркетинг и продажба, преку спроведени обуки или директна примена на овие вештини на градење капацитети

8. Содржина на понудата

Понудата треба да се состои од следниве елементи:

- Документација (ЦВ и дополнителни документи кои би биле значајни); и
- Финансиска понуда (пополнет образец на финансиска понуда како што е дадена во образецот во прилог).

9. Цена на понудата

Финансиската понуда понудувачот ја пополнува како што се бара во образецот. Максималниот износ на финансиската понуда може да изнесува до 74.000,00 денари. Понудите кои го надминуваат максималниот износ на понудата ќе бидат отфрлени како неприфатливи.

- Финансиската понуда е глобална цена за понудата и таа треба да ги вклучува сите планирани активности и директно и индиректно поврзани трошоци за успешно спроведување на анализата.
- Понудената цена треба да ги вклучува сите трошоци и попусти на понудувачот и треба да биде искажана без данок на додадена вредност (без ДДВ).
- Цената на понудата се изразува во македонски денари, испишана со бројки. Македонскиот денар ќе се користи како валута за евалуација на понудите. За евентуални пресметковни потреби, договорниот орган ќе ги користи средните курсеви на Народната банка на Република Македонија.
- Доколку одделна понуда содржи невообичаено ниска цена која е значително пониска од реалната пазарна цена што предизвикува сомнеж дека договорот ќе биде извршен, договорниот орган од понудувачот бара во писмена форма и пред одбивање на понудата, детали околу понудата за кои смета дека се важни и ги проверува доказите што биле доставени за оправдување на цената на понудата. Ако понудувачот не успее да објасни на писмено, кои се причините за таквата цена во рок од 3 дена од датумот на поднесување на барањето, или пак ако Комисијата не ги прифати неговите причини, понудата ќе биде отфрлена.

10. Краен рок и место за поднесување на понудите

Краен рок за доставување на понудите е **22.06.2018 година во 15:00 часот.**

Понудите се поднесуваат во електронски формат на info@financethink.mk. Понудата која е поднесена по истекот на крајниот рок за поднесување на понудите, се отфрла како задоцнета.

11. Измена и дополнување на тендерската документација

Finance Think го задржува правото да ја измени или да ја дополни документацијата, за што веднаш ќе ги извести сите поканети понудувачи.

12. Поништување на постапката

Договорниот орган може да ја поништи постапката за доделување на договор за набавка ако:

- не е поднесена ниту една понуда или ниту една прифатлива или соодветна понуда,
- настанале непредвидени промени во буџетот на договорниот орган,
- понудувачите понудиле цени и услови за извршување на договорот за набавка кои се понеповолни од реалните на пазарот,
- поради непредвидени и објективни околности се промениле потребите на договорниот орган,
- избраниот понудувач се откаже од склучување на договорот,
- други услови за кои договорниот орган соодветно ќе информира.

Институт за економски истражувања и политики * Здружение на граѓани FINANCE THINK ФИНАНЦЕ ТХИНК Скопје

ПРИЛОГ 1: ОБРАЗЕЦ НА ПОНУДАТА / OFFER FORM

Обучувач за меки вештини

Trainer for soft skills training

Цената се однесува на ден, за периодот септември - ноември 2018

The price refers to daily rate for the period September-November 2018

Ставка	Количество (денови)	Един. Цена (МКД) бруто	Вкупно	Item
	Quantity (days)	Price Per Item (MKD) Gross	Total	
Обучувач за меки вештини Дневна цена	10			Trainer for soft skills training Daily rate

Датум/Date **Потпис/Signature**